



# JOB OFFER



*Trendy Foods Belgium, dont le siège social est situé en région verwiétoise, est une firme spécialisée dans la distribution nationale de confiserie, boissons, snacks, café, produits frais ainsi que produits non-food. La firme réalise un chiffre d'affaire annuel de plus d'un milliard d'euros et compte plus de 500 collaborateurs !*

Afin de soutenir notre croissance et de renforcer notre **département Telecom** nous cherchons actuellement un(e)  
**Technical Sales Representative – Région Wallone + Bxl (Fr/Nl)**

## Votre mission :

- Gérer un portefeuille clients existants et le développer via de la prospection active pour tout ce qui concerne les articles télécom / cartes SIM
- Offrir des solutions à la fois en ligne avec les demandes du client et les objectifs et la stratégie de Trendy Foods ;
- Veiller à établir une relation de confiance sur le long terme avec les clients
- Assurer le suivi et le **support technique nécessaire**

## Votre profil :

- **Une très bonne connaissance du Français & du Néerlandais.** Une bonne connaissance de l'anglais est également importante.
- Une première expérience de minimum 3 ans dans un marché similaire ;
- D'excellentes aptitudes relationnelles, un sens commercial développé et des facilités d'ordre « techniques » (installation de terminaux, analyse de problèmes basiques, ...)
- Autonome, organisé et responsable, tout en appréciant le travail d'équipe ;
- Team Player, orienté résultats ;
- Sens de l'organisation ;
- Prise d'initiatives & capacités analytiques.

## Nous offrons:

- Un contrat à durée indéterminée à temps plein;
- Un emploi stable dans une société dynamique, en pleine évolution ;
- Une ambiance de travail familiale;
- Un salaire attrayant en ligne avec votre profil et assorti d'avantages extra légaux (Voiture, chèques repas, assurance hospitalisation, ..) ;

## Intéressé(e) ?

Merci de transmettre votre candidature (CV + brève lettre de motivation) par email à Caroline Desait :  
[jobs@trendyfoods.com](mailto:jobs@trendyfoods.com)